**Üzleti Terv Modell**

**A vállalkozásban rejlő lehetőséged***Milyen problémára kínál megoldást a vállalkozásod? Milyen kihívásokkal és nehézségekkel tudnak sikeresen szembenézni az ügyfelek/felhasználók a vállalkozásod által?*

Ide írd a válaszod…

**Leírás a vállalkozásról***Mivel foglalkozik a vállalkozásod? Milyen kihívásokra kínál megoldást?*

Ide írd a válaszod…

**Piacelemzés** *Kik a versenytársaid? Nevezz meg néhány kulcsfontosságú elemet, ami elengedhetetlen ahhoz, hogy a vállalkozásod sikeressé váljon az iparágban.*

Ide írd a válaszod…

**Megvalósítási ütemterv***Hogyan tennéd sikeressé a vállalkozásodat? Mik az egyes szakaszok, amik elengedhetetlenek ehhez?*

Ide írd a válaszod…

**Pénzügyi összesítés** *Melyek az állandó kiadásaid és bevételeid? Nevezd meg az állandó és a változó költségeidet, és azt, hogy hogyan fogsz több bevételre szert tenni. Írd le röviden a forgalommal kapcsolatos közép- és hosszú távú céljaidat.*

Ide írd a válaszod…

**A csapat** *Kikkel dolgozol? Kik alkotják a csapatot, és miért ők az ideális személyek arra, hogy közösen építsétek az üzletet?*

Ide írd a válaszod…

**Célpiac** *Kik alkotják a célközönséged? Kire gondolsz, amikor megfogalmazod a vállalkozásod fő üzenetét? Hogyan képzeled el az ideális vásárlót/ügyfelet?*

Ide írd a válaszod…

**Marketingterv** *Milyen felületeket és platformokat használsz annak érdekében, hogy hatékonyan elérd és meggyőzd a célközönséged? Hol fogsz találkozni a célpiacoddal?*

Ide írd a válaszod…